



PROGRAMA DE ACOMPañAMIENTO EN LICITACIONES

#innovacion2strategies

**POTENCIA TUS
CAPACIDADES PARA
GANAR CONTRATOS**

Como expertos en Sourcing, hemos participado en múltiples procesos de selección de proveedores y observado fallas que en muchos casos, han afectado el potencial de una empresa para ganar procesos de licitación.

Estas fallas son totalmente superables si te preparas para mejorar tus procesos y posicionarte ante los clientes como el proveedor ideal.





¿QUIERES GANAR MÁS Y MEJORES CLIENTES?

DESARROLLA LAS HABILIDADES NECESARIAS PARA GANAR LICITACIONES



CON NUESTRO PROGRAMA

- ④ Tu empresa estará más preparada para afrontar los retos de un mercado cada vez más competitivo
- ④ Trabajarás aquellas áreas que son relevantes para tus clientes y serás visto como un proveedor confiable, capaz de presentar una oferta atractiva y exitosa
- ④ Las áreas internas de la empresa estarán mejor alineadas para atender a los clientes, y todos ganarán confianza para generar nuevos negocios
- ④ Estarás acompañado de nuestros expertos, en los procesos de licitación que tengas abiertos, mientras desarrollas tus competencias





Te acompañaremos en todo el proceso



¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO?

A pequeñas y medianas empresas que como parte de sus objetivos estratégicos, quieran incorporar dentro de sus clientes a empresas que tienen sistemas formales y estructurados de precalificación y selección de proveedores.

¿CÓMO LO HACEMOS?

El programa de desarrollo y acompañamiento estará compuesto por 3 etapas:

Más y mejores clientes



- 1) **Análisis de la situación actual:** para determinar las capacidades que posee la empresa para afrontar una licitación según las buenas prácticas, y principales criterios utilizados al momento de evaluar y seleccionar proveedores.
- 2) **Desarrollo de competencias:** luego de identificar las oportunidades a ser atendidas en la licitación, se diseñará un plan de formación y desarrollo para cerrar las brechas identificadas en los equipos de trabajo responsables de la gestión de licitaciones.
- 3) **Acompañamiento:** se realizará, junto a la empresa, el proceso de la licitación para garantizar un desempeño más eficiente durante la misma, así como el apoyo para el desarrollo de la presentación de una propuesta de valor atractiva, que apunte a los drivers más importantes para el cliente, de acuerdo con las prioridades del sector.



**PREPARA A TU EMPRESA PARA
COMPETIR Y GANAR ESE CLIENTE
IDEAL QUE HAS ESTADO
ESPERANDO**

Más y mejores clientes

¿TE ACOMPAÑAMOS A CONVERTIRTE EN UN PROVEEDOR ESTRATÉGICO PARA TUS CLIENTES?

Conoce más sobre este producto escribiéndonos
directamente a:

CONTACTO@2STRATEGIESCO.COM

Haciendo una cita en nuestra página Web

O conectándote con nosotros por nuestras Redes Sociales

